

## Gérer et optimiser vos documents à l'export

### Sécuriser ses ventes et l'encaissement des factures à l'étranger

- Principaux risques encourus par le vendeur : client, pays, fabrication. Sources d'information
- Importance du « credit management » et du suivi/relance des paiements

### Crédit documentaire : les outils juridiques et fonctionnement

- Règles et Usances Uniformes 600 (RUU) et Pratiques Bancaires Internationales Standard (PBIS)
- Le schéma d'un crédit documentaire payable à vue
- Les 4 modes de réalisation : paiement à vue, différé, par acceptation et par négociation
- Rôle et responsabilités des parties prenantes (vendeur, acheteur, banques etc...)

### Intégrer le crédit documentaire à toutes les étapes

- Négocier les coûts du crédit documentaire avec sa/ses banque(s)
- Capturer le crédit documentaire en amont : « compliance »
- Négocier et rédiger correctement les conditions de paiement dès l'offre et/ou le contrat commercial
- Tenir compte des interactions entre contrats de vente Incoterms/transport/assurance/financement
- Suivre les étapes : ouverture, notification, présentation des documents, paiement
- Les outils de suivi

### Effectuer la remise des documents en banque

- Les principaux documents exigés par l'acheteur et sa banque
- Les principales irrégularités relevées par les banques
- Conseils pour éviter les irrégularités
- Le circuit des amendements... tout au long de la vie du crédit documentaire
- Les étapes après la présentation des documents en banque.

### Les alternatives au crédit documentaire

- Virement
- Remise documentaire
- Lettre de Crédit Stand-by

#### Objectifs opérationnels

- Évaluer les risques et appliquer les mesures appropriées pour les couvrir
- Gérer les interactions entre les contrats et le déroulement d'un crédit documentaire export.
- Identifier les documents couramment exigés et les principales irrégularités
- Évaluer le crédit documentaire par rapport aux différentes solutions de sécurisation des paiements à l'international.

#### Public, pré-requis & niveau

##### Services export, approvisionnement, professionnels transport et douane :

- Services comptables et financiers,
- ADV, achats et logistique.

**Pré-requis :** Maîtrise des Incoterms®.

##### Niveau :

☐ Professionnel ☒ **Avancé** ☐ Expert

#### Modalités

**Intervenant :** Spécialiste commerce international / TVA

##### Méthodes et moyens pédagogiques :

Nombreux exemples issus de l'expérience du formateur permettent d'échanger sur les cas pratiques des stagiaires.

##### Moyens d'évaluation :

QCM de connaissances en fin de formation

### Tarifs par personne · 1 jour = 7h

Formation intra ..... Sur devis  
(France entière) ..... à partir de 1 900 € HT

Si vous avez besoin d'un accompagnement spécifique lié à une situation de handicap ou toute difficulté d'apprentissage que vous souhaiteriez porter à notre connaissance, n'hésitez pas à nous contacter. Nous nous efforcerons de faciliter le suivi de notre formation.

Scannez pour choisir votre session de formation

REF: PR6795991220

Créé le 05/01/2022 - Mis à jour le 08/12/2025

